

La proposta PREZZIOK.it

Da una accurata analisi di mercato e da un approfondito studio, è nato www.prezziok.it, un sito dedicato esclusivamente al cliente finale (consumatore), il quale, comodamente da casa o da ufficio, potrà acquistare prodotti di vario genere (elettronica, telefonia, console, games, film, libri e quant'altro) scegliendo dove ritirare la merce ordinata, senza sostenere spese di spedizione.

Il sistema ruota intorno alla circostanza, di notevole rilievo, che il cliente non è onerato del costo della spedizione, opportunità che, attualmente nessuna struttura nazionale è in grado di offrire, considerato che, normalmente, i costi di spedizione rappresentano una spesa fissa non abbattibile e ai quali nessuna impresa può rinunciare (vedi siti e-commerce, vedi ebay).

L'idea di dare vita ad un vero e proprio centro commerciale on-line, attraverso il quale il cliente potrà ricevere la merce selezionata **SENZA GRAVARSI DI COSTI AGGIUNTIVI PER LA SPEDIZIONE** è diventata una straordinaria realtà.

L'utente finale, dalla poltrona della propria scrivania attraverso il sito www.prezziok.it, sceglie i prodotti graditi tra quelli proposti, indica lo store presso il quale effettuare il ritiro della merce e, nei tempi previsti, ritira il prodotto corrispondendo esclusivamente il prezzo previsto per l'acquisto, senza dover sostenere spese ulteriori legate alla spedizione.

Il Punto Vendita che settimanalmente acquista prodotti audiovisivi dalla 16 Film srl attraverso il sito www.dvdexnoleggio.it riceverà la merce ordinata dal cliente finale, tendenzialmente il giorno mercoledì successivo a quello in cui l'ordine è stato effettuato, unitamente ai prodotti che lo stesso Punto Vendita ha acquistato attraverso il detto sito. Pertanto, è evidente che la videoteca che settimanalmente acquista prodotti dal sito www.dvdexnoleggio.it (film novità, 21 giorni, film ex noleggio e/o hard, giochi, console o altro) è agevolata dal fatto che ogni mercoledì, nell'ordine personale di materiale acquistato per il proprio punto vendita, riceverà anche l'eventuale merce ordinata dall'utente finale, che abbia individuato quello store quale luogo di consegna e ritiro. Garantire la consegna della merce acquistata rispettando la tempistica desiderata dal cliente: è questo l'impegno fondamentale che si richiede al Punto Vendita aderente.

Il Punto Vendita aderente

Naturalmente, se da un lato lo staff della 16 Film garantisce il raggiungimento degli obiettivi descritti, dall'altro il Punto Vendita che intenda aderire alla proposta assicura serietà ed impegno in vista della realizzazione del comune, reciproco interesse.

Più esattamente, si tratta, per il Punto Vendita aderente, di intermediare tra l'utente finale e la 16 Film medesima rendendosi scrupoloso custode della merce ordinata ed assicurandone la puntuale consegna secondo la tempistica prevista. Pervenuta la merce presso lo store individuato dall'utente, lo store medesimo beneficerà di una percentuale di guadagno oscillante tra il 7% ed il 20%, sulla base della tipologia di prodotto e rispetto al prezzo di acquisto del prodotto già noto al cliente. E' bene precisare, a questo punto, che il Punto Vendita, senza investire denaro, senza accumulare scorte in magazzino, senza necessitare di strutture di vendita (oneri che ricadono esclusivamente sulla 16 Film) riesce ad ottenere un guadagno, limitandosi solamente a consegnare la merce.

Modalità di adesione

Quanto alle modalità di adesione al progetto, l'Ok Point può scegliere tra due alternative:

- 1) Sottoscrizione del contratto e pagamento di una quota associativa annua di Euro 239,00 + iva, con diritto a ricevere gratuitamente materiale pubblicitario e 150 giornalini "Filmatizzati" al mese
- 2) Adesione attraverso la semplice sottoscrizione del contratto, **senza versamento della quota associativa annua** e senza diritto dell'Ok Point a ricevere gratuitamente materiale pubblicitario e giornalini (che saranno comunque eventualmente acquistabili attraverso il sito www.dvdexnoleggio.it).

Schema di acquisto dal sito www.prezziok.it

Il cliente ordina comodamente la merce desiderata seguendo le indicazioni descritte sul sito. Al momento dell'ordine, il cliente indica il Punto Vendita presso il quale desidera ritirare la merce ordinata (naturalmente, dal sito sarà possibile visualizzare gli store aderenti alla proposta). Contestualmente alla conferma dell'ordine da parte dell'utente finale, sia quest'ultimo che il punto vendita indicato per il ritiro, riceveranno una e-mail di conferma.

Di regola, per i Punti Vendita che acquistano i film novità dalla 16 Film attraverso il sito www.dvdexnoleggio.it, il giorno mercoledì successivo al giorno in cui l'ordine è stato effettuato la merce arriva presso lo store, sede del ritiro.

Il titolare dello store, o persona delegata, prende in consegna e custodia la merce, con l'onere di consegnarla al cliente finale al momento del ritiro da parte di quest'ultimo.

All'atto del ritiro della merce da parte del cliente finale, il Punto Vendita percepirà esclusivamente il costo del prodotto convenuto sul sito, già noto al cliente, senza ricevere alcuna somma a titolo di spesa di spedizione.

L'ordine effettuato dal cliente include ovviamente il margine di guadagno per il punto vendita aderente al circuito [prezziok.it](http://www.prezziok.it), che, come detto può oscillare tra il 7% ed il 20%.

Esempio di un acquisto: Mario Rossi, di venerdì 3 agosto 2008, ordina un videogioco, pagandolo Euro 39.85, iva e spedizione compresa, scegliendo di andare a ritirare il prodotto presso la videoteca Alfa. Mario Rossi e la videoteca Alfa riceveranno una mail nella quale si indica il giorno di ritiro della merce, presso la videoteca Alfa.

Il PV, che ha già in ordine i film novità, film usati o altro, riceverà insieme ai suoi prodotti, anche il gioco ordinato da Mario Rossi e lo pagherà, per es. 29,90 più iva, marginando così, nei confronti del cliente, il 15% di guadagno.

Quindi, senza investire capitali, ma semplicemente abbinando al proprio ordine personale realizzato attraverso il sito www.dvdexnoleggio.it l'acquisto effettuato dal cliente finale attraverso il canale www.prezziok.it il titolare dello store avrà comodamente marginato un guadagno del 15%.